tuttoTrasporti Camion • Furgoni • Autobus

N° e data : 40377 - 01/11/2014
Diffusione : 9504
Periodicità : Mensile
Tuttotra_40377_92_13.pdf

Pagina 92
Dimens100 %
2152 cm2

Sito web: www.tuttotrasporti.it

SVILUPPO IN BARBA ALLA CRISI

La società veneta Cab Log cresce puntando su una diversificazione dei servizi che ha come obiettivo l'efficienza e la soddisfazione delle richieste dei clienti di ridurre l'impatto ambientale della catena logistica

di **Michele Latorre**

Copyright (TuttoTrasporti)

Riproduzione vietata

tuttoTrasporti Camion • Furgoni • Autobus

N° e data : 40377 - 01/11/2014
Diffusione : 9504
Periodicità : Mensile
Tuttotra_40377_92_13.pdf

Pagina 93
Dimens100 %
2152 cm2

Sito web: www.tuttotrasporti.it

Cento milioni di fatturato e una flotta di oltre quattrocento autoarticolati: la crisi non ha fermato lo sviluppo del Gruppo Cab Log di Noale (VE). Lo dimostra anche il recente rinnovamento della flotta con l'acquisto di trenta nuovi trattori Renault Trucks T.

Flessibilità completa

Il segreto del gruppo veneto è aver saputo affiancare a una solida attività di autotrasporto, svolta tramite la società Cab Log e il Consorzio Cab che lavora in esclusiva per il gruppo, anche quella di logistica integrata. Quest'ultima opera in prevalenza per multinazionali alimentari che riforniscono la Grande Distribuzione Organizzata, cui l'impresa veneziana offre un pacchetto completo di servizi: trasporto di linea, stoccaggio, picking, imballaggio, handling di magazzino e distribuzione. "Per la Gdo lavoriamo su quattro linee di prodotto, ossia alimentare a temperatura ambiente, bevande, alimenti per animali domestici e pulizia della casa", spiega Marco Ruggeri, direttore generale del Gruppo Cab. "Preleviamo con i nostri mezzi le merci agli stabilimenti o nei magazzini dei nostri clienti, li stocchiamo nei nostri impianti, dove li smistiamo e li distribuiamo verso transit point o direttamente lungo l'ultimo miglio". Lavorare con le multinazionali offre volumi elevati e costanti ma richiede un'elevata professionalità e puntualità. "Abbiamo clienti con cui collaboriamo da quindici anni, ma la continuità non è certo data per scontata, perché

I numeri

60mila
metri quadri di pannelli solari negli impianti Cablog

400
trattori stradali in disponibilità

10%
obiettivo di incremento dell'intermodale nel 2015

390mila
spedizioni gestite in un anno

SEGUE A PAGINA 94 ▶

Copyright (TuttoTrasporti)

Riproduzione vietata

tuttoTrasporti Camion • Furgoni • Autobus

N° e data : 40377 - 01/11/2014
Diffusione : 9504
Periodicità : Mensile
Tuttotra_40377_92_13.pdf
Pagina 94
Dimens100 %
2152 cm2

Sito web: www.tuttotrasporti.it

CONTINUA DA PAGINA 93

le multinazionali rinnovano i contratti ogni tre o quattro anni attraverso gare tra più fornitori. La nostra forza è l'elevata flessibilità, ossia la capacità di adattarci alle esigenze del cliente non soltanto nell'operatività quotidiana, ma anche nell'interfacciamento informatico".

Logistica ecologica

Cab Log può soddisfare anche la richiesta più recente dei clienti multinazionali: ridurre l'impatto ambientale dell'intera catena logistica. Il gruppo veneto risponde con interventi sia negli impianti sia nel trasporto. Per quanto riguarda l'infrastruttura logistica, Cab Log ha installato nei suoi magazzini ben 60mila metri quadrati di pannelli solari fotovoltaici,

che producono energia elettrica da fonte rinnovabile. Più complesso, dal punto di vista organizzativo, è ridurre l'impatto ambientale nel trasporto. Il primo passo è rinnovare costantemente la flotta, come precisa Ruggeri: "Ogni veicolo percorre mediamente 120mila chilometri l'anno e lo sostituiamo ai 600mila chilometri, ossia ogni quattro anni. Ciò ci consente di viaggiare con motori che rispettano gli standard ambientali più recenti, in concreto Euro V ed Euro VI". Il gruppo veneto ossia utilizza anche il trasporto combinato strada-rotaia nelle relazioni tra nord e sud Italia. È un percorso iniziato da quattro anni e che presenta una sfida soprattutto per chi opera nella Gdo, dove la puntualità è un elemento essenziale. "All'inizio, attivare un trasporto intermodale non è facile, perché bisogna avviare e mettere a punto un meccanismo nuovo, trovare i fornitori giusti e stabilire su quali relazioni incominciare", afferma Alberto Giacetti, responsabile trasporti e distribuzione di Cab Log.

Servizi a 360° gradi
Oltre al trasporto, nei suoi impianti Cab Log offre servizi di stoccaggio, picking, imballaggio, handling di magazzino e distribuzione.

Prova superata

L'azienda ha comunque superato con successo questa fase d'avviamento e ora opera su quattro collegamenti ferroviari attuati con una rotazione quotidiana di 25 casse mobili: Milano-Bari (che ha ben due frequenze al giorno), Milano-Pomezia, Verona-Pomezia e Verona-Nola. "In passato abbiamo provato anche la trat-

Copyright (TuttoTrasporti)

Riproduzione vietata

tuttoTrasporti Camion • Furgoni • Autobus

N° e data : 40377 - 01/11/2014
Diffusione : 9504
Periodicità : Mensile
Tuttotra_40377_92_13.pdf
Pagina 95
Dimens100 %
2152 cm2

Sito web: www.tuttotrasporti.it

Ambiente e intermodalità
A sinistra, uno dei treni con cui Cab Log trasporta acqua minerale da Treviso a Pomezia. Qui sopra l'impianto di Landriano (PV).

ta Padova-Bari, che poi è stata soppressa, mentre adesso stiamo sperimentando quella tra Padova e Catania, sperando che venga mantenuta anche in futuro", precisa Giacetti, che individua due elementi che oggi frenano il combinato strada-rotaia lungo la Penisola: "Da un lato in alcune zone mancano i terminal intermodali. Mentre nell'area milanese ce ne sono in abbondanza, nel Nord-Est sono insufficienti, a parte Verona. Il secondo problema e che anche dove ci sono i binari, mancano gli operatori ferroviari che ci mettono i treni nazionali, soprattutto a Nord-Est.".

Sviluppo del combinato

Comunque, Cab Log è soddisfatta dell'attuale esperienza intermodale e intende svilupparla: "I servizi ferroviari che usiamo funzionano perfettamente e trasportano dal 15% al 20% delle merci in transito lungo quelle relazioni. Nel 2015 vogliamo aumentare tale quota di almeno il dieci percento. Dal punto di vista economico, non si ha un risparmio sul tutto strada, perché su rotte relativamente brevi come le nostre, l'incidenza del primo e ultimo miglio stradale e delle attività nel terminal è elevata. Ma per i bilanci ambientali dei nostri clienti è un bel vantaggio e ciò aumenta la fidelizzazione al nostro gruppo". TP

© - Riproduzione riservata

Copyright (TuttoTrasporti)

Riproduzione vietata